



Avis de recrutement

NOVATELIS AFRICA recherche pour le compte d'un de ses clients 50 agents commerciaux (agents freelances) dynamiques et motivés, désireux de saisir une opportunité de réussir dans un secteur en pleine croissance pour une durée de trois (03) mois renouvelable selon les performances atteintes.

Missions principales :

La mission principale d'un agent commercial est de développer la clientèle et de vendre des produits et services en prospectant, en présentant les produits, services offerts, en négociant et en concluant les ventes. Il assure aussi le suivi et la fidélisation des clients, tout en se tenant informé des évolutions du marché et aussi en représentant l'entreprise.

Commercialisation :

- Commercialiser les produits/services dans sa zone

Prospection des nouveaux clients :

- Identifier des prospects, les démarcher et les exciter à acheter les produits pour élargir le portefeuille clients de l'entreprise.

Vente et Négociation :

- Présenter les produits et services de l'entreprise, répondre aux besoins des clients, négocier les conditions de vente et la conclure à la fin.

Suivi client :

- Assurer le bon déroulement des prestations après la vente, entretenir de bonnes relations avec les clients existants et les fidéliser.

Représentation de l'entreprise :

- Être la vitrine de l'entreprise auprès des clients, promouvoir son image et porter le message de l'entreprise.

Information sur le marché :

- Se tenir au courant des évolutions technologiques et des offres de la concurrence.

Veuillez adresser votre candidature (CV + lettre de motivation) uniquement à l'adresse suivante contact@novatelis.com au plus tard le 13 OCTOBRE 2025 à 17H00. Pour plus d'info contactez le +235 30140080

Reporting :

- Remonter toutes les difficultés et les manquements au Superviseur pour une solution immédiate et durable.
- Assister le matin au briefing, et le soir debriefing

Qualités requises :

- Avoir une bonne écoute, être force de conviction et posséder d'excellentes qualités relationnelles.
- Être capable de travailler sous pression.

Profil requis :

- Avoir un niveau requis dans le domaine commercial
- Avoir au minimum 2 ans d'expérience dans le domaine de la vente
- La connaissance de l'anglais est un atout

Commissions :

Nous offrons un forfait fixe et un système de commission attractif et compétitif, basé sur les ventes réalisées par nos agents. Les commissions varient en fonction des catégories et des objectifs atteints.

Le Chef de Projet

Moussa Ibrahim Hissein



Veuillez adresser votre candidature (CV + lettre de motivation) uniquement à l'adresse suivante contact@novatelis.com au plus tard le 13 OCTOBRE 2025 à 17H00. Pour plus d'info contactez le +235 30140080